



Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Innendienst

für den Ausbau ambulanter Versorgungsnetzwerke im Bereich Psychiatrie

Standort: Erkrath, Hamburg oder remote | Vollzeit

Du suchst einen Job mit viel Gestaltungsspielraum, Eigenverantwortung und Flexibilität – und willst dabei auch noch die Welt ein kleines Stück besser machen? Dann passt du perfekt zu uns!

IVPNetworks ist der führende flächendeckende Anbieter in Deutschland für die vernetzte und Besondere Versorgung psychisch kranker Menschen und setzt mittlerweile auch für weitere Indikationsgebiete wie Neurologie und Wundversorgung maßgeschneiderte Konzepte erfolgreich um. Seit über 10 Jahren entwickeln und realisieren wir koordinierte Versorgungskonzepte sowie digitale Produkte, wie z.B. unsere telemedizinischen Apps Novego und mindu, und bieten effiziente IT-Lösungen. Unser deutschlandweites Netzwerk von Behandlern ermöglicht zusätzlich eine bedarfsgerechte Behandlung vor Ort. Wir haben bereits über 80.000 Patienten versorgt, und mehr als 95 Krankenkassen schenken uns ihr Vertrauen.

Für unser **Team Netzwerkmanagement** suchen wir **zum nächstmöglichen Zeitpunkt** Verstärkung im **Vertriebsinnendienst**. Gemeinsam mit uns baust du ambulante Versorgungsnetzwerke weiter aus.

Was dich erwartet:

- **Gewinnung neuer Netzwerkpartner:** Du unterstützt unser Team bei der Gewinnung neuer Netzwerkpartner für unsere Versorgungsprogramme sowie im Rahmen der KSVPsych-Richtlinie.
- **Telefonische Vorstellung unserer Versorgungsangebote:** Du kontaktierst deutschlandweit Psychotherapeuten und weitere Leistungserbringer nach SGB V telefonisch und stellst unsere Versorgungsangebote professionell vor.
- **Betreuung unserer Netzwerkpartner:** Du betreust bestehende Netzwerkpartner und bist die erste Ansprechperson für Fragen rund um die Zusammenarbeit.
- **Durchführung von Schulungen und Einweisungen:** Du schulst neue Netzwerkpartner in der Nutzung unserer IT-Plattform und führst sie sicher in die relevanten Funktionen und Prozesse ein.
- **Unterstützung im Vertragsmanagement:** Du unterstützt unser Team bei vertragsrelevanten Aufgaben und administrativen Abläufen.

Das zeichnet dich aus:

- Du verfügst über eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung im Gesundheitswesen, im kaufmännischen Bereich oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Du hast idealerweise bereits Erfahrung im (telefonischen) Vertriebsinnendienst gesammelt. Kenntnisse der Versorgungsstrukturen im Bereich psychischer Gesundheit sind von Vorteil.
- Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und Freude am Aufbau neuer Kontakte zeichnen dich aus.
- Du arbeitest selbstständig, organisiert und verfügst über sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift.
- Der Umgang mit digitalen Anwendungen und den gängigen MS-Office-Programmen fällt dir leicht.
- Du möchtest aktiv dazu beitragen, die Versorgung psychisch kranker Menschen zu verbessern und innovative Versorgungskonzepte weiter voranzubringen.

Unser Angebot für dich:

- **Onboarding:** Eine intensive Einarbeitung und Unterstützung in deinem neuen Aufgabenbereich.
- **Work-Life-Balance:** Durch flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten lassen sich Freizeit, Familie und Beruf optimal miteinander vereinbaren.

- **Kollegiales Team:** Freu dich auf eine konstruktive und herzliche Atmosphäre mit flachen Hierarchien und einem motivierten Team.
- **Zuschuss:** Wir unterstützen deine betriebliche Altersvorsorge, das Job-Ticket (deutschlandweit gültig), JobRad-Leasing und bieten individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten.
- **Viel Gestaltungsspielraum:** Deine Ideen und Erfahrungen bringen uns nach vorne – wir bieten dir ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit viel Raum für eigenverantwortliches Arbeiten.
- **Events:** Wir treffen uns regelmäßig zu gemeinsamen Events, wie z.B. einer wöchentlichen digitalen „Aktiven Pause“. Unsere Erfolge feiern wir ebenfalls zusammen – sei daher auch bei unserem nächsten legendären Sommerfest oder unserer Weihnachtsfeier dabei!

Werde Teil unserer Visionen und unseres fröhlichen, hochmotivierten Teams aus rund 250 Mitarbeitern. Wir sind stolz, dass wir zu den wachstumsstärksten Firmen in Deutschland zählen und im Ranking der „Europe’s Long-Term Growth Champions 2026“, veröffentlicht von der Financial Times, platziert sind. Außerdem freuen wir uns, dass Focus Business uns auch für das Jahr 2026 als „TOP Arbeitgeber“ im Mittelstand ausgezeichnet hat. Und wir haben weiterhin viel vor - vor allem aber glauben wir an das, was wir tun!

Jetzt bewerben

Kontakt

Klingt spannend? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Als Ansprechpartnerin steht dir Lisa Middendorf gerne zur Verfügung unter recruiting@ivpnetworks.de und telefonisch unter [040/593 613 892](tel:040593613892).

Weitere Informationen zu uns findest Du unter <https://www.ivpnetworks.de/>.

